



19/03/03

COMUNICATO STAMPA

TBCS0302

POSSIBILI SOLUZIONI A SOSTEGNO DELL'EXPORT

**Si è tenuto ieri l'incontro operativo promosso
dal consorzio meccanotessile biellese Texbima**

Si è tenuto ieri pomeriggio, mercoledì 19 marzo 2003, nella Sala Valetto dell'Unione Industriale Biellese, il work shop "Assicurazioni e Finanziamento Export", organizzato per le proprie aziende associate da Texbima, il consorzio che raggruppa 23 aziende meccanotessili biellesi.

L'incontro, promosso con il contributo di SPRINT (lo "Sportello per l'Internazionalizzazione" delle imprese della Regione Piemonte), è stato voluto per presentare le agevolazioni finanziarie che possono essere oggi utilizzate in Italia per sostenere l'export in quei paesi che possono effettuare acquisti solo se aiutati da cospicue dilazioni di pagamento.

"E' questo un problema avvertito da tutti i nostri associati" ha commentato, a margine dell'incontro, il presidente di Texbima, Massimo Soffritti; *"le nostre aziende non possono sostenere dilazioni di pagamento per periodi anche superiori a quattro, cinque anni, cosicché molti affari rischiano di sfumare. Diversamente da quanto avviene per i nostri concorrenti tedeschi, che ormai da tempo utilizzano il "Programma Hermes", appositamente studiato dal governo tedesco per consentire alle aziende di risolvere questo genere di problemi. L'incontro che abbiamo promosso è nato proprio con questo obiettivo: far chiarezza al riguardo e individuare gli strumenti che oggi in Italia è possibile utilizzare. In particolare per sostenere le vendite di importo più contenuto (50.000 o 100.000 euro), in quanto, su importi superiori, è paradossalmente meno difficile ottenere aiuti da questo o quell'istituto di credito"*.

Dopo l'introduzione di Soffritti e del direttore di Texbima, Maurizio Vaglio, i lavori sono stati aperti dall'intervento di Enrico Bollini, di Sprint Piemonte, che ha illustrato "Il ruolo e i servizi di SPRINT alle imprese". E' stata quindi la volta di Sergio Castelbolognesi, di Confirmecc (la più grossa società italiana di "forfetting", ovvero di sconto "pro soluto" per i crediti export) che ha parlato sul tema "Strumenti finanziari a disposizione delle imprese: proposte operative". Infine, prima del dibattito conclusivo, l'intervento di Corrado Moglia, della Sace (l'istituto italiano per i Servizi Assicurativi del Commercio Estero), sul tema "L'assicurazione del credito".

Biella, 20 marzo 2003 Massimo Gioggia 335 7066882 - 015/2520074